



Knowledge Box 4

Financial help, strategies and tips

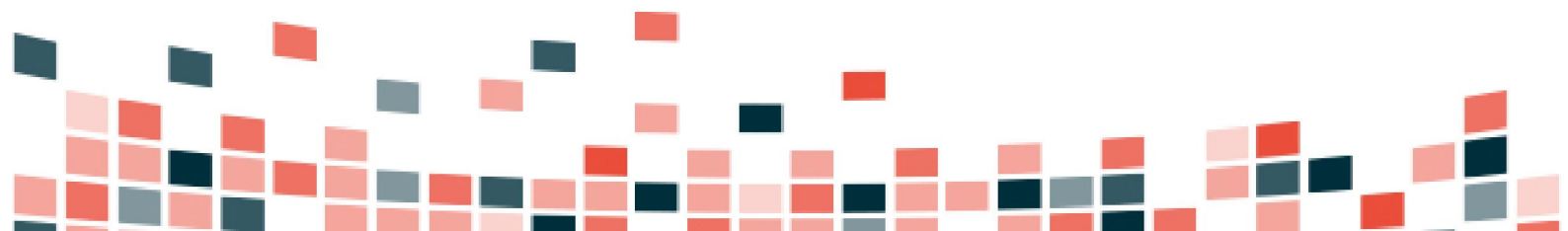
Once you have a nice business idea and some thoughts on how to turn it into a business opportunity, there is one tiny aspect you may want to think about... getting the funds to make it happen. Financial doubts, even fear, are one of the most common among entrepreneurs, that's why this document is a compilation of websites that offer help, tips and advice related to the economic aspect of your startup. Let's go!



[Financing Innovation. Support for entrepreneurs and growing businesses \(English\)](#)

Source: <https://ec.europa.eu/>

Horizon 2020 aims to bridge the gap between research and the market. Access to funding is part of this, helping to ensure that entrepreneurs and businesses have the capital they need to turn their ideas and products into commercial successes.



[Top 10 Sources Of Funding For Start-ups \(English\)](#)

Source: Forbes.com

I'm not going to tell you how bad it is out there for entrepreneurs looking to raise money. If you don't know this by now, you probably ought to look for other work.

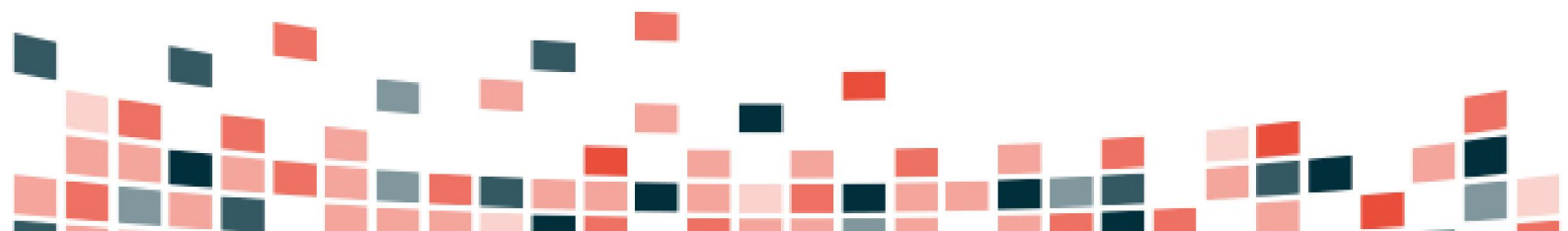
There is money out there, of course—there always is—but you have to know where to find it. You also need a sense of the strings that come with each flavor of capital.



[EU Funding Opportunities for Startups and SMEs \(English\)](#)

Source: <http://www.eustartupservices.eu/>

The European Union has, for the first time in its 60 year history, launched programs to directly fund entrepreneurs, StartUps and SMEs. This is the so-called "HORIZON 2020" programme with €80 billion in grant funding available, of which €2.8 billion is purely for entrepreneurs, StartUps and SMEs





[¿Es mejor buscar inversores para tu startup o emprender con tus recursos? \(Spanish\)](#)

Source: <http://javiermegias.com/>

Parece que hoy en día el éxito para una startup consiste en primero conseguir inversores (lo que se conoce como “levantar una ronda”) y luego en vender la compañía en poco tiempo por una buena cantidad de millones... y mucha

gente se mete en este camino sin entender muy bien qué opciones tiene y sobre todo, sus implicaciones.

[Capital riesgo: cómo conseguir grandes inversores \(Spanish\)](#)

Source: <http://infoautonomos.eleconomista.es/>

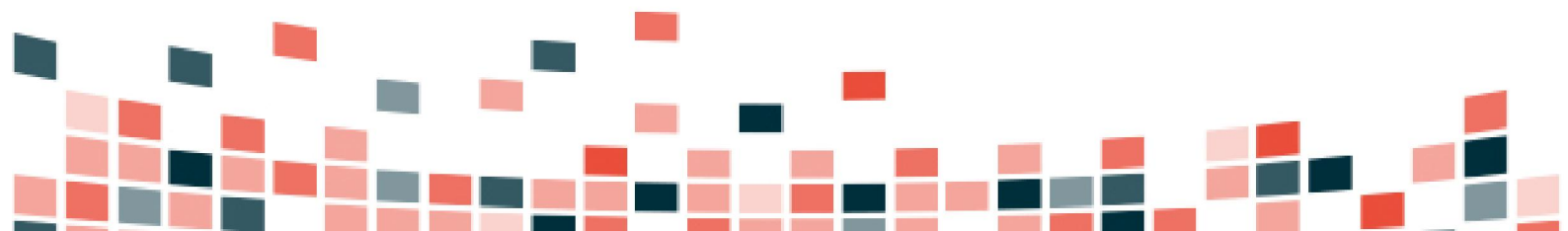
El capital riesgo es una fórmula de financiación idónea para startups y empresas innovadoras que hayan alcanzado el grado de madurez necesario para abordar un proceso de expansión que exija ya una cuantiosa inversión. Te contamos qué es el capital riesgo, la diferencia entre capital semilla y capital desarrollo, las características, ventajas y desventajas del capital riesgo como fuente de financiación y una serie de consejos prácticos para encontrar y convencer a los gestores de este tipo de fondos.



[Fases de inversión de una startup: guía definitiv \(Spanish\)](#)

Source: <http://www.conector.com/>

Una de las mayores dificultades cuando te aventuras en una startup es identificar en qué momento y quién tiene que invertir en tu negocio. Hay startups que meten a bussines angels demasiado pronto o simplemente abren ronda de financiación cuando no la necesitan. Según Carlos Blanco, de la Asociación Española de Business Angels (AEBAN), hay 7 fases de inversión consolidadas que toda startup debería seguir.



[Le parcours du financement startup \(French\)](#)

Source: <http://frenchfunding.fr/>

On présente ici: les difficultés du parcours, une cartographie des dispositifs de financement, un schéma de parcours réussi et enfin nos conseils pratiques.



[Bpifrance: quels dispositifs de financement pour les start-up? \(French\)](#)

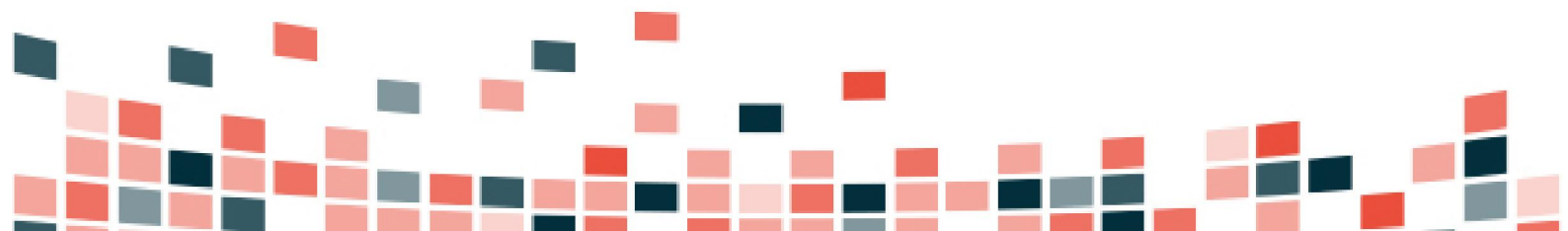
Source: <http://www.journaldunet.com/>

Bpifrance multiplie les dispositifs pour soutenir le développement des jeunes pousses. Voici les principales aides mises en place par la banque publique.

[Six plates-formes Internet pour financer une start-up high-tech \(French\)](#)

Source: <http://lentreprise.lexpress.fr/>

Sur Internet, des structures facilitent les rapprochements entre investisseurs privés et startups. C'est le "p2p venture", que l'on peut assimiler à des "réseaux sociaux de financement". Le principe est déjà appliqué dans des secteurs d'activité comme la musique (MyMajorCompany, ...), le cinéma (Touscoprod...) ou le sport. Voici 6 réseaux incontournables. Extrait #3 du "Guide des startups high-tech" d'Olivier Ezratty.





[Studie: Die zehn wichtigsten Fragen zur Crowd-Finanzierung \(German\)](#)

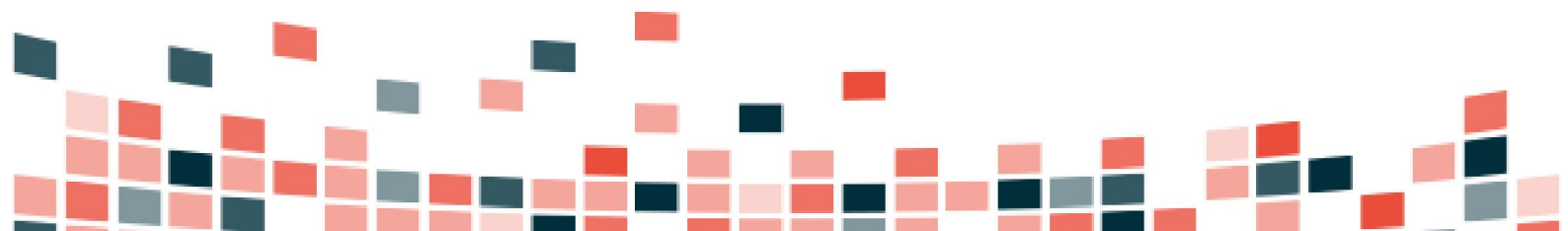
Source:
<http://gruenderzeit.morgenpost.de/>

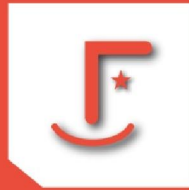
Zwischen 2012 und 2014 hat sich das Crowdfunding von rund 2,5 auf 14,6 Milliarden Euro fast versechsfacht und dürfte sich in 2015 auf mehr als 30 Milliarden Euro erneut verdoppeln, so die Studie. Davon entfallen derzeit fast drei Fünftel auf Nordamerika und jeweils knapp ein Fünftel auf Asien und Europa. Antworten auf die zehn wichtigsten Fragen zum Thema Crowdfunding. In Deutschland hat die Crowd seit 2010 mehr als 250 Millionen Euro investiert, wie die Universität Cambridge in einer Studie herausgefunden hat. Tendenz steigend.

[Wie finanziere ich mein Unternehmen? \(German\)](#)

Source: <http://www.foerderland.de/>

Wie finanziere ich mein Unternehmen? Welches Startkapital wird benötigt? Wie sieht die Finanzplanung aus? Wie kommt man an Fremdkapital, um das Wachstum voran zu treiben? Welche Art von Kredit bietet sich an? Welche Fördermittel gibt es? Wäre Crowdfunding ein gutes, modernes Mittel, um sein Konzept zu finanzieren? Wie gelangt man neben dem Kapitalbedarf auch an kostenlose Gründercoaching? Gibt es für Studenten spezielle Gründerstipendien, um bereits an der Uni eine Unternehmensgründung durchzuführen? Mit diesen und weitere Fragen beschäftigt sich diese foerderland.de-Rubrik.





Failure Aversion
Change in Europe

FACE

ENTREPRENEURSHIP